

**FORMATO EUROPEO
PER IL CURRICULUM
VITAE**

INFORMAZIONI PERSONALI

Nome
Indirizzo
Contatti
Data di nascita

SILVIO PETRASSI

PROFILO PROFESSIONALE

Silvio Petrassi è un Manager, Formatore e Consulente con una consolidata esperienza nella gestione strategica ed operativa di imprese ed organizzazioni complesse. Ha diretto presidio su temi quali Marketing, Business & Industrial Planning, Project Management, Operations, Controllo di gestione, Organizzazione e Sviluppo delle risorse umane. Ha lavorato per oltre 20 anni in Italia ed all'estero ricoprendo incarichi dirigenziali in aziende italiane ed estere operanti nel settore crocieristico, aeronautico, ferroviario, nel trasporto aereo e nell'arredamento di alta gamma. È stato Vice Presidente di Alven Spa, la holding company del gruppo Avio e Rail Interiors, Country General Manager per Italia Malta e Turchia di Royal Caribbean Cruise Lines, General Manager Marketing & Sales di Debonair, una delle prime low cost airlines inglesi pan-europee, Sales & Marketing Manager di Frau Aviation azienda del gruppo Poltrona Frau, in Italia e negli U.S.A.

Nel 2009 ha fondato Market Ways, una società di consulenza direzionale, specializzata nella realizzazione di piani strategici e di percorsi attuativi di miglioramento, di ristrutturazione e di cambiamento per imprese ed istituzioni pubbliche e private. Ha lavorato e lavora tra l'altro per Blu Hotels, Richard Ginori, Poltrona Frau, Filas Spa (oggi LaziInnova), Guerra Spa, Acqua di Fiuggi, Trony (Gruppo Edom) ed altri marchi operanti nel settore industriale e dei servizi. Svolge attività di docenza da oltre 10 anni nei corsi di Master dello IED e dell'Accademia del Lusso a Roma ed in altri corsi di Alta Formazione. Dal 2011 è inoltre incaricato per conto di Capiate Lavoro Spa, di ricoprire il ruolo Chief Operating Officer di Porta Futuro, il centro di eccellenza in materia di Orientamento Professionale, Formazione, Recruitment e Placement della Provincia di Roma.

ESPERIENZA LAVORATIVA

Nome e indirizzo del datore di lavoro
Tipo di azienda o settore

Da Gennaio 2009 a tutt'oggi

Market Ways Srl - Roma

Market Ways è una società specializzata nella consulenza direzionale e nella progettazione e realizzazione di servizi complessi, di piani di miglioramento e di risanamento e di interventi formativi per imprese, istituzioni e per la pubblica amministrazione.

Managing Partner

Fondatore ed Amministratore Unico della società, si occupa della pianificazione strategica ed operativa dell'impresa, redige piani industriali, di ri-organizzazione, sviluppo e ristrutturazione aziendale. Svolge attività di docenza per corsi professionali e di Master.

Lavora ed ha lavorato tra gli altri per i seguenti clienti: Poltrona Frau, Capitale Lavoro, Blu Hotels, Slamp, Filas, Richard Ginori, Guerra, Istituto Europeo di Design, Trony (Gruppo Edom), Miss Bikini, Ater Civitavecchia, Acqua di Fiuggi.

• Tipo di impiego
• Principali mansioni e responsabilità

- Data (da – a)
 - Nome e indirizzo del datore di lavoro
 - Tipo di azienda o settore
 - Tipo di impiego
 - Principali mansioni e responsabilità
-
- Data (da.a)
 - Nome ed indirizzo del datore di lavoro
 - Tipo di impiego
 - Principali mansioni e responsabilità
-
- Data (da – a)
 - Nome e indirizzo del datore di lavoro
 - Tipo di azienda o settore
 - Tipo di impiego
 - Principali mansioni e responsabilità
-
- Data (da – a)
 - Nome e indirizzo del datore di lavoro
 - Tipo di azienda o settore
 - Tipo di impiego
 - Principali mansioni e responsabilità
-
- Data (da – a)
 - Nome e indirizzo del datore di lavoro
 - Tipo di azienda o settore
 - Tipo di impiego
 - Principali mansioni e responsabilità

Da Marzo 2008 a Dicembre 2008

Med One Yachting Srl – Fiumicino

Med One Yachting è una azienda operante nel settore della nautica. Importa, commercializza e noleggia imbarcazioni (Importatore Bavaria, Fjord, Formula) ed ha un cantiere con accesso al mare preposto alle attività di rimessaggio.

Project Manager

Riorganizzare le attività operative, gestionali e riformulare le politiche commerciali del cantiere.

Da Aprile 2005 a Febbraio 2008

Alven Holding Spa - Latina

Alven Holding Spa è l'entità "corporate" che supporta, controlla e dirige le attività del gruppo industriale che comprende la Aviointeriors Spa e la Rail Interiors Spa specializzate rispettivamente nella produzione di poltrone per aerei e di arredi per treni e di MA Interiors Spa specializzata nella produzione di arredi navali e cuscini aeronautici.

Vice President Commercial Development & Operations

Delega alla definizione della strategia Corporate, dei piani industriali, e dell'indirizzo e monitoraggio dello sviluppo commerciale, delle risorse umane, delle Operations e del Project Management di tutto il gruppo composto da 3 siti produttivi e da una forza lavoro di oltre 800 dipendenti. Da Settembre 2006 ad interim ho ricoperto il ruolo di **Vice Presidente Marketing, Sales & Project Management** per la Rail Interiors Spa, azienda in quel momento in fortissima crescita per via di commesse acquisite sul mercato internazionale (Cina in particolare)

Da Febbraio 1999 a Marzo 2005

Royal Caribbean Cruise Line A/S - Genova

Royal Caribbean è il secondo gruppo crocieristico al mondo. Ha una flotta di oltre 40 navi operate da una forza lavoro di oltre 40.000 dipendenti in tutto il mondo.

Country General Manager, Italia, Malta e Turchia

Delega per tutte le attività commerciali, di marketing, operative e di pubbliche relazioni nel territorio Italiano: pianificazione strategica e di business, management del centro prenotazioni, direzione delle attività di vendita e post-vendita e dell' *on board service* delle navi operanti sul mercato italiano, del pricing, delle promozioni, delle campagne pubblicitarie, delle relazioni istituzionali e con la stampa, dei piani di CRM e delle campagne di fidelizzazione, delle attività amministrative di budgeting e controllo della start up Italiana del gruppo.

Da Febbraio 1997 a Dicembre 1998

Debonair Airways - London Luton Airport – UK

Debonair è stato uno dei primi vettori aerei low cost in Europa, nato agli albori della *deregulation* e tra i primi a quotarsi con successo in borsa (Easdaq).

General Manager – Sales & Marketing

Delega alla pianificazione strategica ed operativa commerciale per tutto il network pan europeo (UK, Spagna, Danimarca, Germania, Francia, Italia) ed alla direzione del centro prenotazioni, del customer service, del pricing, revenue management, della promozione e della pubblicità.

Da Febbraio 1992 a Novembre 1996

Avionteriors Spa - Latina

Azienda produttrice di poltrone ed interni per aeromobili commerciali.

Sales Manager

Concludere contratti di fornitura con compagnie aeree operanti sul mercato internazionale.

Da Gennaio 1989 a Febbraio 1992

Poltrona Frau Spa - Tolentino

Azienda leader a livello mondiale per la produzione di sedute ed arredi in pelle di altissima gamma destinati al mercato dell'arredamento per abitazioni, uffici, teatri, aeroporti, auto, barche ed aerei di lusso.

Sales & Marketing Manager – Frau Aviation

Individuare potenziali clienti e concludere contratti di fornitura con particolare riguardo al mercato Aviation, Yachting e Contract Aeroportuale.

ISTRUZIONE E FORMAZIONE

- Data
- Nome e tipo di istituto di istruzione o formazione
- Principali materie / abilità professionali oggetto dello studio
- Qualifica conseguita
- Livello nella classificazione nazionale (se pertinente)

CAPACITÀ E COMPETENZE

PERSONALI

Acquisite nel corso della vita e della carriera ma non necessariamente riconosciute da certificati e diplomi ufficiali.

MADRELINGUA

ALTRE LINGUE

- Capacità di lettura
- Capacità di scrittura
- Capacità di espressione orale

CAPACITÀ E COMPETENZE

RELAZIONALI

Vivere e lavorare con altre persone, in ambiente multiculturale, occupando posti in cui la comunicazione è importante e in situazioni in cui è essenziale lavorare in squadra (ad es. cultura e sport), ecc.

CAPACITÀ E COMPETENZE

ORGANIZZATIVE

Ad es. coordinamento e amministrazione di persone, progetti, bilanci; sul posto di lavoro, in attività di volontariato (ad es. cultura e sport), a casa, ecc.

CAPACITÀ E COMPETENZE

TECNICHE

Con computer, attrezzature specifiche, macchinari, ecc.

Marzo 1991

Università la Sapienza Roma , Cattedra di Sociologia

Sociologia del Lavoro e dell'Organizzazione.

Laurea

Vecchio Ordinamento

Capacità e competenze gestionali e di leadership richieste a chi occupa posizioni direzionali e di vertice (visione strategica, competenze in area marketing, organizzazione e gestione delle risorse umane. *operations*, amministrazione e finanza) acquisite lavorando in settori industriali e dei servizi, in Italia ed all'estero. Ottima conoscenza delle tematiche legate all'internazionalizzazione , allo start up ed alla finanza di impresa. Conoscenza specifica di settori quali il Turismo, la Formazione Professionale, i Trasporti, la Nautica, l'Aeronautica, il settore Crocieristico, l'Editoria, la Moda, l'Energia, il settore Alimentare, la Pubblica Amministrazione con particolare riguardo ai servizi erogati alla cittadinanza . Capacità e competenze didattiche acquisite a seguito di una pluriennale esperienza nella progettazione ed erogazione in aula di moduli formativi in tema di : Marketing Management, Project Management, Operations, Business Planning, Retail Management.

ITALIANA

INGLESE, FRANCESE

Inglese : eccellente, Francese: buono

Inglese: eccellente, Francese: elementare

Inglese : eccellente, Francese: buono

Buone capacità e competenze relazionali acquisite in anni di lavoro a livello manageriale in contesti organizzativi complessi, multinazionali e multiculturali in Italia ed all'estero.

Pluriennale esperienza nella gestione di risorse umane operanti in contesti organizzativi strutturati, nella gestione di commesse ad elevata complessità e nella direzione di team internazionali, multidisciplinari e multiculturali di progetto.

Ottima conoscenza delle tecniche di **business & Industrial planning** (parte strategica, operativa, industriale e relative proiezioni reddituali, patrimoniali e finanziarie) , di **project management** (PMBOK guidelines) di **marketing management** sia BtoC che BtoB e di gestione e sviluppo delle risorse umane . Consolidata esperienza nello **start up di impresa** e nell'**analisi e nella strutturazione di processi** operativi, gestionali ed organizzativi.

Si autorizza il trattamento dei dati personali secondo quanto previsto dalla legge 196/03.